



Join our Team!

duagon, ein schnell expandierendes, globales Technologieunternehmen mit Hauptsitz in der Schweiz, ist spezialisiert auf eingebettete elektronische Hardware, Software und Dienstleistungen für systemkritische Anwendungen im Bahn- und Medizintechnikmarkt. Unsere innovativen Produkte in den Bereichen Netzkommunikation, Computer- und Subsystemsteuerung werden nach den höchsten Sicherheits- und Zuverlässigkeitsstandards entwickelt und unterstützen unsere Kunden, ihre Technologie-Roadmap zu beschleunigen und optimale Betriebskosten zu erzielen.

An unserem Standort in Nürnberg entwickeln und fertigen wir hochzuverlässige Computerbaugruppen und -systeme, die unter extremen Umgebungsbedingungen in mobilen, industriellen und sicherheitskritischen Anwendungen eingesetzt werden.

Wir suchen ab sofort – räumlich flexibel, oder in unseren Büros in **Nürnberg** und **Zürich**:

Key Account Manager MedTech (w/m/d)

Ihre Aufgaben:

- › Kundenakquise und Kundenentwicklung im MedTech-Markt, basierend auf einem technischen beratenden Vertriebsansatz
- › Unterstützung bei Marktanalysen und der Entwicklung von Zugangsstrategien in der zugewiesenen Geografie
- › Teilnahme an Messen, Konferenzen und Veranstaltungen
- › Enge Zusammenarbeit mit dem Produktmanagement-Team zwecks Weiterentwicklung des MedTech-Produktportfolios
- › Erstellung von technischen Angeboten, Führung von Gesprächen und Verhandlungen mit Kunden bis zur Auftragserteilung
- › Schnittstelle zwischen dem Kunden und verschiedenen internen Abteilungen (z.B. Custom Solutions Team, Technical Support, Operations, Product Management, Product Marketing)

Ihr Profil:

- › Abgeschlossenes technisches Studium in den Bereichen Elektronik, Software oder ähnliche Orientierung
- › Erfahrung im Vertrieb von technisch beratungsintensiven Produkten
- › Erfahrungen im Bereich MedTech stark von Vorteil
- › Akquisitionstärke, Verhandlungsgeschick, Kommunikationskompetenz und professionelles Auftreten
- › Strategischer Denker und Selbststarter mit starkem Durchhaltevermögen und schneller Auffassungsgabe
- › Bereitschaft zu nationalen und internationalen Reisen (30%-50%)
- › Sehr gute Deutsch- und Englischkenntnisse in Wort und Schrift sind Voraussetzung

Wir bieten Ihnen:

- › Attraktive Vergütung sowie einen unbefristeten Arbeitsvertrag
- › Offene Kommunikation und Zusammenarbeit mit einem sympathischen und professionellen Team
- › Abwechslungsreicher, zukunftssicherer Arbeitsplatz in einem erfolgsorientierten, modernen Arbeitsumfeld

Ihre aussagekräftige Bewerbung können Sie uns gerne – unter Angabe Ihrer Gehaltsvorstellung sowie dem frühestmöglichen Eintrittstermin – per Mail unter Applications-NBG@duagon.com zukommen lassen.

duagon Germany GmbH

Hr. Marcel Kratzer - Human Resources

Neuwieder Straße 1-7

90411 Nürnberg

Applications-NBG@duagon.com

www.duagon.com