



Join our Team!

duagon, ein schnell expandierendes, globales Technologieunternehmen mit Hauptsitz in der Schweiz, ist spezialisiert auf eingebettete elektronische Hardware, Software und Dienstleistungen für systemkritische Anwendungen im Bahn- und Medizintechnikmarkt. Unsere innovativen Produkte in den Bereichen Netzkommunikation, Computer- und Subsystemsteuerung werden nach den höchsten Sicherheits- und Zuverlässigkeitsstandards entwickelt und unterstützen unsere Kunden, ihre Technologie-Roadmap zu beschleunigen und optimale Betriebskosten zu erzielen.

An unserem Standort in Nürnberg entwickeln und fertigen wir hochzuverlässige Computerbaugruppen und -systeme, die unter extremen Umgebungsbedingungen in mobilen, industriellen und sicherheitskritischen Anwendungen eingesetzt werden.

Wir suchen ab sofort – räumlich flexibel, oder in unserem Büro in Nürnberg:

Business Development Manager MedTech (w/m/d)

Ihre Aufgaben:

- › Identifizierung und Entwicklung von Technologiepartnern, zur Erweiterung des duagon MedTech-Angebotes
- › Marktanalyse und Entwicklung von Zugangsstrategien weltweit durch direkte und indirekte Kanäle
- › Teilnahme an Messen und Promotion der duagon auf relevanten Konferenzen und Veranstaltungen
- › Enge Zusammenarbeit mit dem Produktmanagement-Team zwecks Weiterentwicklung des MedTech-Produktportfolios
- › Erstellung von technischen Angeboten, Führung von Gesprächen und Verhandlungen mit Neukunden bis zur Auftragserteilung
- › Schnittstelle zwischen dem Kunden und verschiedenen internen Abteilungen (z.B. Custom Solutions Team, Technical Support, Operations, Product Management, Product Marketing)

Ihr Profil:

- › Abgeschlossenes technisches Studium in den Bereichen Elektronik, Software oder ähnliche Orientierung
- › Ein gutes Netzwerk und substanzielle Berufserfahrung im MedTech-Markt, idealerweise weltweit
- › Erfahrung in direkter und indirekter Marktentwicklung
- › Erfahrungen im Vertrieb von technisch komplexen Produkten und Dienstleistungen, idealerweise an internationalen MedTech-OEMs
- › Exzellente Kommunikationsfähigkeit und Verhandlungsgeschick, sowie ausgeprägte Hunter-Mentalität
- › Strategisches Denken mit starkem Durchhaltevermögen und überdurchschnittlicher Auffassungsgabe
- › Bereitschaft zu nationalen und internationalen Reisen (20%-30%)
- › Sehr gute Deutsch- und Englischkenntnisse in Wort und Schrift sind Voraussetzung

Wir bieten Ihnen:

- › Attraktive Vergütung sowie einen unbefristeten Arbeitsvertrag
- › Offene Kommunikation und Zusammenarbeit mit einem sympathischen und professionellen Team
- › Abwechslungsreicher, zukunftssicherer Arbeitsplatz in einem erfolgsorientierten, modernen Arbeitsumfeld
- › Dienstwagen auch zur privaten Nutzung

Ihre aussagekräftige Bewerbung können Sie uns gerne – unter Angabe Ihrer Gehaltsvorstellung sowie dem frühestmöglichen Eintrittstermin – per Mail unter Applications-NBG@duagon.com zukommen lassen.

duagon Germany GmbH

Hr. Marcel Kratzer - Human Resources

Neuwieder Straße 1-7

90411 Nürnberg

Applications-NBG@duagon.com

www.duagon.com